

**Stwórz siebie jako coacha / trenera - bądź spójny,
zdobywaj więcej klientów, zarabiaj lepiej**



pro cambio
Instytut Doradztwa Biznesowego i Szkoleń





Na dzień dzisiejszy istnieje w Polsce kilkadziesiąt szkół coachingu i trenerskich, które miesiąc po miesiącu wypuszczają ze swoich progów rzesze zadowolonych i przepełnionych optymizmem absolwentów. Każdy z nich myśli o klientach i potencjalnych przychodach. W większości przypadków jednak okazuje się, że młody coach czy trener zderza się z rzeczywistością, trafiając na rynek na którym od wielu lat funkcjonują tysiące konkurujących z nim osób, niejednokrotnie o większym doświadczeniu.

Wielu coachów czy trenerów nie ma doświadczenia w zdobywaniu klientów, marketingu, budowaniu strategii sprzedaży czy promowaniu siebie. Przez to giną w tłumie i pozostają niezauważeni, zniechęcając się z miesiąca na miesiąc do wykonywania wymarzonego zajęcia.

Gerard O'Donovan, jeden z najpopularniejszych w Europie coachów, CEO największej i najstarszej szkoły coachingu Noble Manhattan Coaching powiedział, że na rynku są doskonali coachowie i dobrze zarabiający coachowie. Niestety często ci doskonali niekoniecznie są dobrze zarabiającymi...

Jesteś coachem? Trenerem? Gratuluję! W moim odczuciu to też praca marzeń. Jednak aby pracować i robić co kochasz - potrzebujesz klientów. Jak sprawić aby spośród tysięcy coachów i trenerów klient wybrał właśnie **CIEBIE**?





Zapraszam wszystkich coachów, trenerów na jedyny taki warsztat dzięki któremu będą mogli wyróżnić się spośród tysięcy konkurentów na rynku.

Dowiedz się o:

- archetypach w marketingu i tworzeniu wizerunku,
- budowaniu marki osobistej,
- rynku coachingowym i jego rozwoju w Polsce i na świecie,
- adekwatnych strategiach sprzedażowych i marketingowych.

W trakcie szkolenia:

- zbudujesz swój brand w oparciu o archetypy,
- wybierzesz swoją niszę rynkową,
- poznasz i wybierzesz narzędzia sprzedaży i marketingu,
- zbudujesz indywidualną strategię sprzedażową,
- stworzysz plan akcji na najbliższe miesiące,
- przepracujesz ważne elementy, które mogły Cię blokować w osiągnięciu celu,
- zdobędziesz przewagę konkurencyjną!



Prowadzący:



Lukasz Wieczorek

Od wielu lat z wielkim zaangażowaniem szerzy ideę coachingu w Polsce. Jego mistrzem i nauczycielem w obszarze coachingu jest Gerard O'Donovan. Od sześciu lat prowadzi coaching indywidualny (executive, life, coaching kariery), superwizje coachingowe i klasy mistrzowskie dla coachów oraz warsztaty coachingowe dla organizacji w języku polskim i angielskim. Zasiada w zarządzie International Institute of Coaching & Mentoring jako Prezydent ds. Akredytacji. Jest również członkiem Polskiej Izby Coachingu, pracując w ramach Komisji ds. Etyki i Standardów. Odpowiedzialny za sprowadzenie do Polski i rozwój najstarszej i największej w Europie szkoły coachingu – Noble Manhattan Coaching. Współautor książki „Profesjonalny coaching. Zasady i dylematy etyczne w pracy coacha.” Posiada bogate doświadczenie biznesowe, z którego czerpie w pracy coachingowej. Miał przyjemność pracować na stanowiskach menedżerskich i dyrektorskich w takich firmach jak Orange, Asseco, Instytut

Rozwoju Biznesu.

Posiada m.in. międzynarodowe akredytacje Noble Manhattan Coaching, International Institute of Coaching & Mentoring oraz Institute of Leadership & Management. Z wykształcenia jest magistrem ekonomii na kierunkach Handel Zagraniczny i Finanse i Bankowość. Ukończył dwie uczelnie wyższe – Szkołę Główną Handlową oraz Wyższą Szkołę Handlu i Prawa w Warszawie.

Przeprowadził ponad 1000 sesji coachingu indywidualnego i około 2000 godzin warsztatów i szkoleń o tematyce zarządzania, kompetencji miękkich i coachingowej. Pod jego okiem wykształciło się blisko 500 certyfikowanych międzynarodowo coachów.

Prowadził w Polsce i za granicą procesy coachingu, mentoringu oraz szkolenia coachingowe dla takich firm i organizacji jak: Kancelaria Prezesa Rady Ministrów, GlaxoSmithKline, Nokia, Siemens, Ericsson, Clarks, Orange, Asseco, Ministerstwo Finansów, Reckitt Benckiser, Telzas, Business Today International, BTS, DOKA, Pepco, Noble Manhattan Coaching i wiele innych.

Poza coachingiem kariery specjalizuje się w obszarach związanych z rozwojem biznesu, zarządzaniem zasobami ludzkimi, sprzedażą, marketingiem, executive i life coachingiem. Wspiera firmy z sektora MMŚP w procesach zmian, rozwoju i podnoszenia efektywności. Aktywnie trenuje Wing Tsun Kung Fu (1 st. mistrzowski).



Termin i miejsce szkolenia:

wg kalendarza

Harmonogram:

I Dzień – godz. 9:00 – 18:00 (lub dłużej w razie potrzeby)

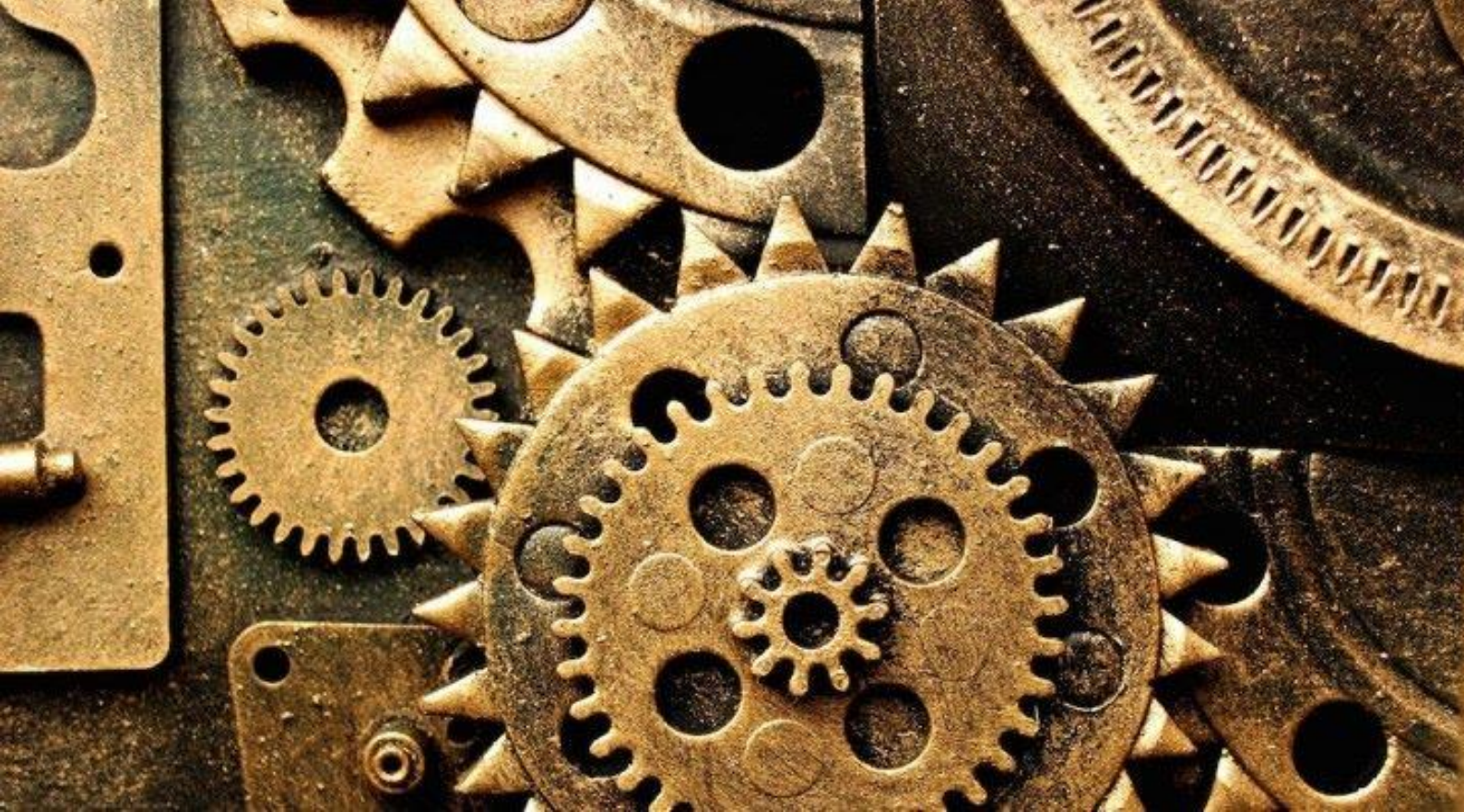
Cena szkolenia:

500 zł brutto

W cenie otrzymują Państwo:

- a. Gwarancję „parującej głowy”
- b. Komfortową salę szkoleniową
- c. Całodzienny serwis kawowy
- d. Lunch
- e. Materiały szkoleniowe
- f. Certyfikat ukończenia szkolenia ze wskazaniem liczby godzin i zawartością szkolenia





LET ME
COACH
YOU

Get U Move 

pro cambio
Instytut Doradztwa Biznesowego i Szkoleń

